

BACHELOR

Développement Commercial

Le titre RNCP **Responsable du Développement Commercial** est un titre de Niveau 6 reconnu par l'État (bac+3). Ce titre délivré par IMCP est enregistré au Répertoire National des Certifications Professionnelles (RNCP), sous la responsabilité de la Commission Nationale de la Certification Professionnelle (CNCP) : arrêté du 26 juin 2020 publié au Journal Officiel pour deux ans, au niveau 6, avec effet au 26 juin 2020 jusqu'au 29 juin 2022 (code 34703).

OBJECTIF DE LA FORMATION !

Former des futurs cadres opérationnels et adaptables, capables de devenir de véritables chefs d'orchestre du service marketing et des pilotes d'équipes de vente.



MANAGER
DU DÉVELOPPEMENT

RESPONSABLE
GRANDS COMPTES

INGÉNIEUR
COMMERCIAL

DIRECTEUR DES
VENTES

RESPONSABLE
COMMERCIAL

DEMAIN JE SERAI ...

RESPONSABLE
E-COMMERCE

CHEF DE PRODUIT

RYTHME

En formation scolaire
En alternance

PROGRAMME

Formation sur 1 an

ADMISSION

Dossier et entretien
Validation après
commission

BLOC1 METTRE EN PLACE LA POLITIQUE COMMERCIALE DÉFINIE PAR LA DIRECTION

Business plan : marketing mix
Business Plan : financier, social & juridique
Outils d'aide à la vente
Management commercial
Vente à l'international ♥
Gestion de l'entreprise
Stratégie digitale ♥

BLOC2 PILOTER LE DÉVELOPPEMENT OPÉRATIONNEL DU SERVICE COMMERCIAL

Droit du travail
Recrutement et intégration des collaborateurs
Management par l'animation / Coaching ♥
Gestion de conflits
Anglais professionnel

BLOC3 DÉVELOPPER LE POTENTIEL DE L'ENTREPRISE PAR LA MISE EN PLACE D'UNE STRATEGIE DE CROISSANCE

Étude de marché
Choix stratégique
Pilotage et animation du projet de croissance ♥
Plan d'action stratégique

BLOC4 PRATIQUES ET MÉTHODES PROFESSIONNELLES

Business Game ♥
Plan d'action
Grand Oral ♥
Pratique professionnelle

ÉVALUATION EN CONTRÔLE CONTINU

Validation des 3 blocs de
compétences

Présence obligatoire aux épreuves
de contrôle continu et
aux épreuves nationales

L'évaluation par bloc de
compétences est soumise à
l'accord du jury de
certification

COMPÉTENCES DÉVELOPPÉES

PILOTER la stratégie commerciale
et digitale

PITCHER ET NÉGOCIER comme un expert

MANAGER ET COACHER des équipes
de vente

ÉLABORER la stratégie
de croissance

POURSUIVRE À L'ESCCOM AVEC UN MASTÈRE PROFESSIONNEL

Marketing et Performance
Commerciale

Marketing et Communication

Esccom Nice
22 rue El Nouzah
04 93 85 16 67

secretariatnice@ecole-esccom.com

Esccom Cannes
5 rue Migno
04 93 68 42 11

secretariatcannes@ecole-esccom.com